



Distribuidor Independiente Sunrider®  
**Forma B: Estableciendo tus Por qué y tus Metas**

**1. Mis razones para ser un Distribuidor Sunrider® son de dos tipos. Primero mis Por qué de negocio:**

- a. \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_
- b. \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

**Segundo mis Por qué emocionales:**

- a. \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_
- b. \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

**2. Mi meta financiera inmediata como Distribuidor Sunrider® es hacer \$ \_\_\_\_\_ por \_\_\_\_\_. Para poder lograr esto debo cubrir los siguientes pasos del plan de compensación:**

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

**3. Mi meta financiera de largo plazo como Distribuidor Sunrider® es hacer \$ \_\_\_\_\_ por \_\_\_\_\_. Para poder lograr esto debo cubrir los siguientes pasos del plan de compensación:**

\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

**4. Si yo ganara (circula una) \$1000 / \$5000 / \$10,000 / \$20,000 / \$30,000 adicionales al mes, yo haría:**

a): \_\_\_\_\_

Porque: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

b): \_\_\_\_\_

Porque: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

c): \_\_\_\_\_

Porque: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

d): \_\_\_\_\_

Porque: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

e): \_\_\_\_\_

Porque: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

5. Me gustaría trabajar en mi negocio Sunrider® (circula una) de tiempo completo o medio tiempo.

6. Los obstáculos que puedo ver actualmente los manejaré de manera adecuada.

Ejemplo: *Mi agenda está muy apretada*

Plan: *Yo estructuraré un plan junto con mi patrocinador que me permita tomar unos minutos al día para contactar tres prospectos, darles seguimiento e involucrarme en una dinámica de actividades de manera que pueda comenzar a crear una base sólida desde el principio..*

a) Obstáculo: \_\_\_\_\_

Plan: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

b) Obstáculo: \_\_\_\_\_

Plan: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

c) Obstáculo: \_\_\_\_\_

Plan: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_

d) Obstáculo: \_\_\_\_\_

Plan: \_\_\_\_\_  
\_\_\_\_\_