



Distribuidor Independiente Sunrider®

## Forma C: Haciendo mi lista de contactos: Para refrescar la memoria

Uno de los beneficios del mercadeo en red que hemos mencionado es “tener independencia para trabajar con quien tú quieras, cuando tú quieras, donde tú quieras.” Una vez que tomamos la decisión de comenzar esta aventura del mercadeo en red, comencemos a ejercitar esa independencia empezando por elaborar una lista de las personas con las que quisieras entablar una sociedad de negocios. ***Es muy importante que no prejuzgues si esta gente va a querer o no comenzar este negocio, esta es simplemente una oportunidad que les das de poder decir sí o no al negocio que les presentas.***

Para comenzar la lista, piensa en las personas que tú respetas, aquellas que muestran una preocupación genuina por otras personas. Considera a las personas que están activas en tu iglesia, a aquellos que parecen gustarle a todo mundo y que pertenecen a varias instituciones u organizaciones. También piensa en las personas que participan de manera activa en asuntos civiles u que consideres que gozan de mucha credibilidad. Cuando hagas tu lista, considera a las gentes ambiciosas, asertivas y que son vistas como líderes. Otros que deben ser considerados son aquellos que están considerando un nuevo empleo o alguien que tenga talentos y habilidades aún no descubiertas. Pueden ser personas que estén teniendo sus primeros contactos con las ventas o que sean expertos en ventas directas. **Enlista a las personas con las que te gustaría trabajar si pudieras elegir tu trabajo y a tus asociados de negocios.** Mira esta lista para obtener otras ideas.

### Personas con la que haces vida social:

- Compañeros de trabajo
- Ex-compañeros de trabajo
- Miembros de tu club deportivo
- Compañeros de deporte
- Asociados profesionales o de asociaciones civiles (*Rotarios/Leones*)
- Miembros de clubs sociales
- Miembros del comité en escuelas e iglesia

### La familia

- Padrinos y compadres
- Miembros de la familia y parientes lejanos
- Amigos y compañeros de trabajo de familiares
- Vecinos
- Viejos amigos
- Maestros de la etapa escolar
- Ex-compañeros de escuela
- Parientes de los amigos de mis hijos
- Maestros de mis hijos

## **Personas con las que haces negocios**

Arquitecto  
Cajero de banco  
Peluquero o estilista  
Mecánico  
Plomero  
Jardinero  
Doctor, dentista, quiropráctico  
Gerentes de tiendas y supermercados  
Carteros y mensajeros  
Agentes de viajes  
Gerentes y meseros en restaurantes

## **Gente que te ha vendido producto**

Productos de Avon u otros productos de venta directa  
Bicicletas  
Tarjetas de presentación  
Cámaras  
Autos  
Artículos para el hogar y decoración.  
Muebles  
Ropa  
Equipo electrónico  
Casa  
Joyería  
Mascotas  
Refacciones para auto  
Alimentos